21 августа -Семинар «Ключевые навыки управления продавцами»

AvizInfo.ru

Челябинск, Россия

21 августа международная компания «ПЕРФОРМИЯ-СНГ» проводит в Челябинске бизнес-семинар для руководителей и первых лиц компаний «Ключевые навыки управления продавцами».

Многие руководители задаются вопросами:
Как повысить доход?
Как правильно подобрать команду продавцов?
Почему одни продают, а другие нет?
И подобных вопросов очень много… Зачастую руководители интуитивно находят решения и справляются. Но не всегда эти решения «работают» как часы и не всегда это верные решения. Нужны базовые работающие инструменты. Цель данного семинара – увеличить эффективность отдела продаж за счет фундаментальных законов управления продавцами и за счет понимания «правильного» портрета продавца.

Программа семинара:
1. Как поднять эффективность продавца, и на что должна быть направлена вся его деятельность?
2. Что делать, если продавец «все знает» и перестает обучаться?
3. Как передать опыт успешного продавца другим, если тот не хочет им делиться?
4. Почему постоянно приходится «воодушевлять» и придумывать современные методы стимуляции?
5. Как помочь продавцам поднять боевой дух?
6. Игры: нужны ли они в продажах? Как использовать этот инструмент?
7. Почему одни продают, а другие нет?
8. Портрет «идеального» продавца – миф или реальность?

Ведущий семинара – Константин Малышев.
Количество мест на семинаре ограничено.

Место проведения: г.Челябинск, парк-отель «Смолино», конференц-зал
Стоимость:
Базовая цена – 9 000 руб
При оплате в июле – 8 000 руб
При оплате в июне – 7 000 руб
Скидка за количество участников от одной компании:
2-му – 10%, 3-му – 20%, 4-му – 30%, 5-му – 40%, 6-му – 50%.
Продолжительность: 1 день с 10.00 до 18.00
Контакты:
+7 (351) 222-06-97
+7 (351) 903-90-19

Торг: неуместен

ПЕРФОРМИЯ Светлана	**+7 (351) 222-06-97**	**Энтузиастов,28а, офис 703**